



Directeur Commercial

CDI, 80-120k€ + BSPCE, télétravail

Introduction

Notre start-up à fort potentiel de croissance souhaite devenir un leader de la SpaceTech pour l'optimisation des communications optiques entre le sol et l'espace.

Nous concevons et fabriquons une solution de caractérisation de l'atmosphère, qui assure une surveillance superposée, continue, en temps réel et à haute résolution du ciel et des conditions atmosphériques.

Pour atteindre nos objectifs, nous souhaitons nous entourer de talents, qui croient en notre projet et souhaitent y jouer un rôle clé.

En tant que Directeur Commercial, vous piloterez la prospection et le développement des ventes des produits et services de l'entreprise.

Vos missions

- Contribuer à la définition de la stratégie commerciale de l'entreprise ;
- Identifier les opportunités les plus porteuses mais aussi les partenaires privés et institutionnels de confiance, définir les plans d'action et participer activement à leur mise en place ;
- Définir et assurer le suivi des objectifs commerciaux
- Conduire et clore les négociations
- Fidéliser les clients
- Participer aux événements professionnels et développer notre visibilité auprès des différents réseaux ;
- Mener une veille de marché et un reporting réguliers auprès de la Direction.

Votre profil

De double formation supérieure scientifique et commerciale, vous justifiez de 10 ans d'expérience en ventes et développement d'affaires dont une partie idéalement acquise dans la vente de produits et solutions technologiques auprès de grands comptes civils et défense et de revendeurs dans le secteur spatial en France et à l'international.

Vous disposez d'excellentes compétences en communication écrite et verbale en français et en anglais. D'autres langues seraient un plus pour notre développement à l'export.

Doté d'un excellent relationnel, vous êtes curieux, force de propositions et reconnu pour votre capacité à fédérer et votre orientation résultats.

Votre esprit entrepreneurial et votre profil alliant rigueur et agilité vous aideront à trouver votre place dans un environnement en mouvement perpétuel.

Pourquoi nous rejoindre ?

Vous occuperez un poste stratégique dans une start-up en forte croissance, qui se donne les moyens de réussir (incubation prestigieuse, levée de fonds, ambition à l'international...).

À nos côtés, vous évoluerez dans un environnement stimulant et vous travaillerez avec passion sur des sujets pointus aux applications variées.

Package

- Entre 80 et 120K€ (annuel brut, fixe + variable), à négocier selon profil
- Mutuelle, Prévoyance
- Poste basé à Pertuis, Télétravail possible
- Déplacements à prévoir en France et à l'international.

Contact: info@miratlas.com

Web: <https://miratlas.com/>